

2026 年 1 月 16 日

取引先企業さま向け「あしぎん海外販路開拓セミナー」の開催について

足利銀行（頭取 清水 和幸）は、取引先企業さまを対象に「あしぎん海外販路開拓セミナー」を開催しますので、下記のとおりお知らせいたします。

本セミナーでは、最新の輸出トレンドや海外販路拡大にあたっての留意点や成功事例のご紹介に加え、海外 PL 保険の必要性についてもわかりやすく解説いたします。海外市場の開拓を検討されている企業さまにとって、有益な情報を提供する内容となっております。

当行は、今後もさまざまな情報やサービスの提供を通じて、地域経済の活性化に取り組んでまいります。

記

セミナー名	あしぎん海外販路開拓セミナー
開催日時	2026 年 2 月 19 日（木）14:00～16:00
内 容	【第一部】 海外展開の新しい選択肢！プロに任せて始める海外進出 講師：株式会社 STANDAGE 国内営業本部 マネージャー 片岡 大地氏 【第二部】 海外ビジネスのリスク対策！保険で守る安心の海外進出 講師：東京海上日動火災保険株式会社 栃木支店 企業公務金融課 ユニットリーダー 太田 桜子氏
形 式	オンライン形式（Zoom）
対 象 者	海外販路拡大を検討している経営者さま 貿易実務に課題を抱えている担当者さま
参 加 費	無料
申込方法	別添チラシ記載の QR コード※または URL からエントリーいただき、必要事項を入力のうえお申し込みください。 ※QR コードは㈱デンソーウェーブの登録商標です。
申込期限	2026 年 2 月 13 日（金）
主 催	株式会社足利銀行
共 催	東京海上日動火災保険株式会社、株式会社 STANDAGE
後 援	栃木県、ジェトロ栃木

*セミナーの詳細、ご留意事項については別添チラシをご覧ください。

以 上

参加費
無料

あしぎん 海外販路開拓セミナー

～海外販路開拓のすすめ～

お申込みは裏面をご覧ください

開催日時

2026年2月19日（木）14:00～16:00

形式

Webセミナー（Zoom配信）

対象者

- ・海外販路拡大を検討している経営者さま
- ・貿易実務に課題を抱えている担当者さま

セミナー内容

第一部

海外展開の新しい選択肢！ プロに任せて始める海外進出

～海外展開をもっと身近に～

【講師】

株式会社STANDAGE

国内営業本部マネージャー 片岡 大地 氏

- 円安の今だからこそ押さえておきたい輸出のメリット
- 昨今の注目すべき輸出トレンド
- 中小企業様が直面する海外販路開拓の障壁と克服方法
- STANDAGEのサービス紹介および活用事例

第二部

海外ビジネスのリスク対策！ 保険で守る安心の海外進出

～安心安全に海外展開に取り組むにあたって～

【講師】

東京海上日動火災保険株式会社

栃木支店企業公務金融課エトリガー 太田 桜子 氏

- 輸出に取り組むにあたっての知っておくべきリスク
- 間接輸出でも安心できない！グレーマーケットの事例
- 実例で学ぶ訴訟リスクにおけるポイント
- リスクを最小限に抑えるための具体的対処方法

申込期限

2026年2月13日（金）

主催：足利銀行 共催：東京海上日動火災保険株式会社、株式会社STANDAGE
後援：栃木県、JETRO栃木

あしぎん海外販路開拓セミナー

お申込方法

お申込みは右記QRコードを読み取るか、下記のURLからエントリーをして、必要事項を入力してください。

URL <https://im.ashikagabank.co.jp/n/form/dmjb/37B9s4cEdJweLpZvXGb2A>

- QRコードは株式会社デンソーウェブの登録商標です。
- セミナー開催日時までに申込時に入力いただいたメールアドレス宛に「**視聴用ID・パスコード**」を送付いたします。
- お申込みに際してご提供いただく個人情報その他の情報は、(株)足利銀行と(株)STANDAGE、東京海上日動火災保険(株)において、セミナーの運営、事務手続き、ならびに今後の商品・サービスのご案内等に使用させていただく場合がございます。



※Zoomをダウンロードされていない方は、事前にダウンロードをお願いします。

<https://zoom.us/ja/download>

- ・動画配信は、Zoomのウェビナーを利用します。
- ・視聴にはZoomの約款に同意し、アプリをダウンロードしていただく必要があります。
なお、セミナーに参加いただく前に最新バージョンへのアップデートをお願いします。
- ・インターネットに繋がる環境でご参加ください(Wi-Fi環境での接続をおすすめします)。
- ・通信環境により、音声・映像が途切れる可能性があります。
- ・接続にかかる通信費は、お客さま負担となります。

講師紹介

片岡 大地 氏

株式会社STANDAGE
国内営業本部 マネージャー

年間500社以上に個別の海外販路開拓戦略を提供。

地方銀行や商工会議所と連携し、関東・中国・四国エリアの企業支援も実施。対応エリアはアジア、北米、欧州から中近東、アフリカまで広く、各地域に最適化した戦略を提案。

展示会営業、ECサイト運用、SNS活用などオフライン・オンライン両面の販路開拓に対応し、時代のニーズに即した支援を行っている。

太田 桜子 氏

東京海上日動火災保険株式会社
栃木支店企業公務金融課 ユニットリーダー

営業店にて、法人・個人のお客さまに対し、マーケットインの視点を重視した提案を行う。

変化するリスクに対応し、お客さまに最適な補償を届けるため、最新トレンドと現場の知見を融合した提案を心掛けています。

現場で積み重ねた経験と知識を武器に、実践的で成果につながる提案を行い、お客さまの安心と企業価値の向上に尽力。

*個人情報につきましては、個人情報保護法等の関連諸法令を遵守し、個人情報保護に関するガイドラインにしたがって適切に保護して取り扱います。

* (株)足利銀行は、お客さまの多種多様なニーズに対応した総合的な金融サービス提供等の目的のため、個人情報の利用をおこなっています。